

<u>Компания Супремум</u> > <u>Мероприятия</u> > <u>Семинары</u> > <u>Управление производством и запасами на базе методики MRPII</u> >

Компании, прошедшие обучение (мастер-класс "Управление производством и запасами на базе методики MRP II")

000 "НПФ "МИДА, Лтд."

- начальник ИВЦ
- производственный директор
- директор
- заместитель директора
- заместитель директора
- заместитель директора
- заместитель директора
- начальник информационного отдела
- начальник участка

2005







ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА МИДА, ЛТД»

ул. Восточная, 1, г. Запорожье, 69050; факс/тел.: (+38 061) 2173420; 2173421; 2173422; 2173423; электронная почта: info@mida.ua, mida@ukr.net; страница в сети Интернет: www.mida.ua; расчетный счет № 26007976712358 в ПАО ПУМБ, МФО 313623 расчетный счет № 26001202144001 в ПАО КБ "Приватбанк", МФО 313399 Идентификационный код по ЕГРПОУ 13639181

ТОВАРИСТВО З ОБМЕЖЕНОЮ ВІДПОВІДАЛЬНІСТЮ «НАУКОВО-ВИРОБНИЧА ФІРМА МІДА, ЛТД» вул. Східна, 1, м. Запоріжжя, 69050; факс/тел.: (+38 061) 2173420; 2173421; 2173422; 2173423; електронна пошта: info@mida.ua, mida@ukr.net; сторінка в мережі Інтернет; www.mida.ua; розрахунковий рахунок № 26007976712358 в ПАТ ПУМБ, код банку МФО 313623 розрахунковий рахунок № 26001202144001 в ПАТ КБ "Пряватбанк", МФО 313399 Ідентифікаційний код по ЕДРПОУ 13639181

30/03/2011

Отчет о тренинге ОРРМ

18 марта 2011г. для первых лиц предприятия был проведен тренинг "Управление проектами на одной странице" по методике профессора Кларка Кембелла. Данная методика ценна тем, что руководителю достаточно одного взгляда на страницу А4, чтобы понять, что происходит, а исполнителю нужно несколько минут для документирования изменений. "Просто, быстро, наглядно, понятно" - так можно охарактеризовать этот способ ведения проектов.

Оригинальная подача материала (постановочные диалоги) и реалистичный пример (когда всё идет не так как нало) позволили слушателям курса поличить





Marie Control	Пр	ооектный Менеджер:	Про	ект:	Pa	зраб	отка	сис	темь	и пла	ниро	вані	19			а нача					
IR	L	Разумовский А.В.		L				П	рода	ж					Дата	а заве	ршень	ия: ∶	31/0	5/20	<u> 1</u>
PLAST		ль проекта: Разработать эффективную методику пл			прода	аж под	дошвь	ы с уч	етом	специ	ифики	предг	прият	ия, им	иеюще	егося пр	ограммн	юго с	бесг	тече	ни
-	ста	атистических данных, кадрового состава, информаци	и о ры	нке.																	
Цели		Основные задачи						/	Цата з	авери	пения						Вла	деле	ц/П	риор	ИТ
	1	Разработка тренинга по составлению маркетинговых планов					0	0													
	2	Обучение ТП прогнозированию продаж	0				0					0					Н	Э		Э	
	3	Методичка по получению прогнозной информации и её анал	Þ				0	0	0	0	0	0	0	0	0			Э		Э	
0	4	Распределение ТП по регионам, назначение старших	0															И			Т
0	5	Ввод в 1С данных по привязкам клиент-менеджеры				0	0	0	0	0	0							И			Г
0	6	Доработка калькулятора размеров в плане продаж				0	0										И				Τ
0	7	Подготовка инструкции по вводу марк, планов в 1С					0	0	0	0	0						И/3	Н			Г
0	8	Разработка регламента ввода данных и цепи согласований					0	0	0								M	И		Э	Г
0	9	Обучение ТП работе с документом «План продаж»										0					И			Н	Т
0	10	Контрольный прогноз по двум клиентам старшими ТП											0				Н	И		Н	Т
0	11	Доработка методики на основе практических испытаний												0	0		M	И	К	Э	Τ
0	12	Оценка пригодности данной системы прогнозирования														0			К	И	T
0	13	Утверждение методики прогноза и системы мотивации ТП														0		И	К	Э	T
0	14	Разработка и утверждение мотивации клиентов к прогнозира	2									0				0					T
	15																				Ť
	16 17																				Ť
	17																				t
	18																				t
	1																				t
	И К Э	Непосредственный исполнитель Консультант Эксперт															3				-
	М	Методист																			t
	Н	Наблюдатель																			t
																					İ
сифицирован ия разработан ования готова		Основные задачи Целевые даты	14.05.2013	15.05.2013	16.05.2013	17.05.2013	20.05.2013	21.05.2013	22.05.2013	23.05.2013	24.05.2013	27.05.2013	28.05.2013	29.05.2013	30.05.2013	31.05.2013	Разум. А.В.	Пуркач М.П.	Попова С.А.	Тюм. А.И.	
Рынок сбыта классифицирован Механизм планирования разработан Система планирования готова	ц 	Расходь	_ 		-															лбег	





мида, лтд. Внедрение 1С

Поиск по сайту

Начальная страница ▶ Бюджет Задачи Замечания и заявки на доработку Инструкции пользователей Календарь проекта Команда Мотивация персонала ▶ Обучение Отчеты о ходе работ Риски проекта Устав проекта Файлы проекта Карта сайта Последние действия

Начальная страница

Цели внедрения 1С:УПП, озвученные Прит В.И., Зубовым С.А., Гибой В.Н. во время встречи с Бутенко С.Н. и Вершининым В.А. 3/02/2012

- 1. Нивелировать риски, связанные с уникальными специалистами на всех уровнях управления.
- 2. Создать систему управления предприятием, которая будет удовлетворять текущим запросам бизнеса, обеспечит информационную поддержку в ближайшие 15 лет, станет фундаментом для развития конкурентных преимуществ предприятия.
- 3. Формализовать бизнес-процессы.

дн. с момента завершения проекта

Обсуждение



Задачи							
Ответственный	Описание	Д 38					
Разумовский А.В.	Подготовка к запуску проекта	1					
Разумовский А.В.	Предоставление выгрузки данных по структуре предприятия	9					
Разумовский А.В.	Прошу сформировать и предоставить остатки номенклатуры по складам	1 2					
Разумовский А.В.	Анализировать справочник Номенклатура с точки зрения	2					

		Отчеты, новости , объявления
	Д	Отчет Прокома от 29/04/2013 В
	Д 34	конфигурации УПП внесены
	1	следующие изменения согласно
a	2	оговоренного плана:Дата отчета:
	9	28.04.2013Время отчета:
ие ых	2	18:22:02Документ.ВнутреннийЗаказД
D17.		регистрация в последовательности
		партионного
	1	учетаДокумент.ВозвратТоваровОтПок
И	2	
		Отправлено 29 апр. 2013 г., 8:43
		пользователем Андрей Разумовский
		Of no fattle concentration
		Обработка заполнения
5	2	документа "Оприходования
	2	товаров" Обработка,
С		выполняющая заполнение вновь
		созданного документа

20.04.2013 оремя отчета.
18:22:02Документ.ВнутреннийЗаказДо
регистрация в последовательности
партионного
учетаДокумент.ВозвратТоваровОтПоку
Отправлено 29 апр. 2013 г., 8:43
пользователем Андрей Разумовский
пользователем Андрей Разумовский Обработка заполнения
Обработка заполнения
Обработка заполнения документа "Оприходования
Обработка заполнения документа "Оприходования товаров" Обработка,

Последние замечания 20130327 Права доступа на изменение документов ВЫПОЛНЕНО.ЗАДАЧА ПОСТАВЛЕНА МЕТОДИЧЕСКИ НЕВЕРНО. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ПРАВА ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ НЕ ДОЛЖНЫ ОГРАНИЧИВАТЬ ПРАВА ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ. ТЕМ НЕ МЕНЕЕ... ПОЛНЫЕ ПРАВА НЕ ПОДПАДАЮТ ПОД УКАЗАННОЕ ОГРАНИЧЕНИЕ. ДОКУМЕНТЫ, У КОТОРЫХ В УПП НЕТ ОТВЕТСТВЕННОГО Отправлено 27 марта 2013 г., 22:35 пользователем Вячеслав Вершинин

20130305 Заказ на обработку: помощник генерации номенклатуры обуви.





Скорее всего случится Стоит принять во внимание Это не должно стать причиной кра										
Источник рисков субъекты\объекты	Финансы	Объект (система ERP)	Действие (обспедование, диагностика, обучение, конфигурирование, формация процессов, те стирование, пробная эксппуатация, перенос данных, запуск, сопровождение)	Инфраструктура (сепи, сервера, учебные кпасы, рабочие места, ресурсы)	Люди (закачих, команда проекта, кураторы, сотрудники, <u>внедренца</u>)	Время (продолжительность, крайние сроки, поспедовательност				
Внешнее окружение	Инфляция, Резкое повышение рыночной оплаты труда специалистов, задействованных в проекте	Прекращение обслуживания производителем Изменения в законодательном поле, делающие невозможным эксплуатацию системы		Резкое, внеплановое удорожание оборудования. Например из-за введения таможенных пошлин. Недоступность требуемого оборудования на рынке	Изменение состава команды (переезды, беременность, болеэни и т. д.)	Неожиданное изменение конъюнктуры рынка, требуюц сосредоточения на более приоритетных вопросах, чем внедрение ERP				
Инвестор, владелец, заказчик, спонсор, директор.	Смена приоритетов в финансировании проектов. Применение к финансированию проекта принципа «полумер»	Крушение неоправданных надежд на систему управления предприятием	Отсутствие своевременных управленческих решений.	Попытка использования одного сервера для новой и старо системы одновременно Игнорирование запросо на организацию новых рабочих мест и модернизацию старых.	1. Управления не бизнес- моделью, а командно- административным методом г. Распределение задач между ключевыми сотрудниками, без учета времени и сил, затрачиваемых на внедрения ЕRP 3. Несогласованность между учредителями во взглядах на автоматизацию и формализацию бизнес- процессов 4. Недостаточная мотивация сотрудников 5. Низкая компьютерная грамотность руководителей	1. Несогласованность графиков встреч, совещаний, командировок. 2. Пересмотр сроков в ходе выполнения проекта, как в однтак и в другую сторону. 3. «Проталкивание» объектов автоматизации с нарушением логической последовательност внедрения				
Внедренец- исполнитель	Удорожание в процессе внедрения Неоптимальная схема покупки ПО	Попытки ввести в эксплуатацию сырую систему. Несоблюдение системы версий в процессе постоянной переработки.	Неправильное определение подходящей конфигурации. Недостаточно глубокое изучение существующих бизнес-процессов Неоптимальная реализация процессов Отсутствие обратной связи от пользователей, игнорирование ражных замечаний	Недостоверные требования к конфигурации серверов и пропускной способности каналов, Отсутствие резервирования мощностей	Отсутствие необходимой квалификации специалистов внедрения. Замена команды во время внедрения. Перегруз специалистов другими работами.	Несоблюдение сроков по документированию и формализации бизнес-процессов.				
Пользователи	Неадекватные запросы вознаграждения за неудобства и дополнительную нагрузку	Случайный вред из-за отсутствия опыта работы в системе	Игнорирование разработанных правил ввода данных, попытки работать по-старому. Попытки представить все задачи как первоочередные	Несвоевременность ввода данных из-за поломок оборудования, отсутствия связи, недостаточной вычислительной мощности серверов.	1. Сознательное сопротивление изменениям, 2. Недостаточная компьютерная грамотность для работы в системе	Пропуски занятий, неявка на экзамен. Отсрочивание перехода на новую систему под любым благовидным предлогом				

Три этапа обучения пользователей

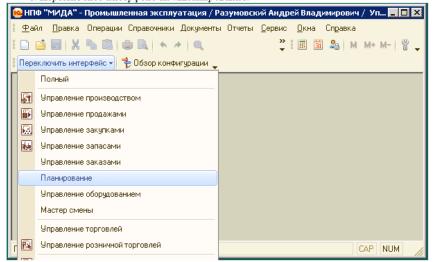


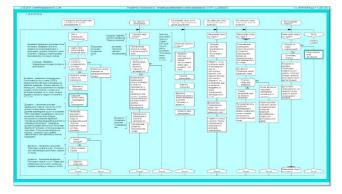
мышь, ИБП, микрофон, колонки/наушники, информационная сеть.
2. <u>Распространенные типы носителей информации</u>. Знать названия и внешний

вид, уметь пользоваться. FDD, USB Flash drive, CD/DVD.

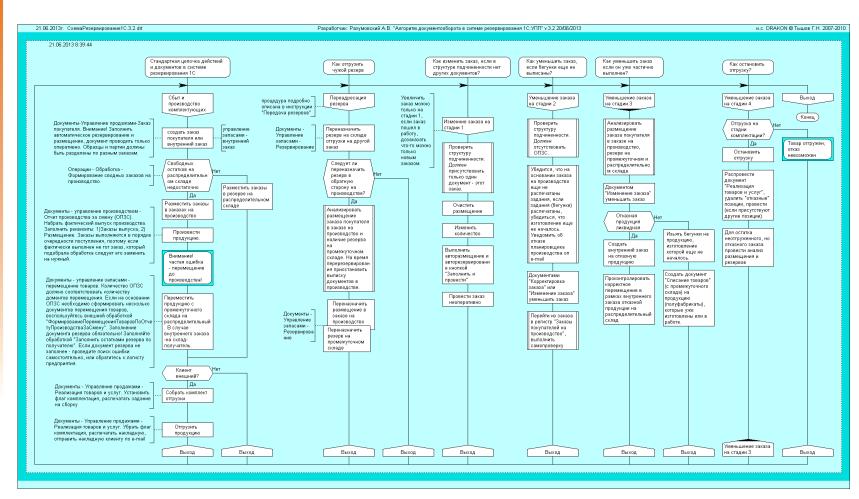
Инструкция по вводу маркетинговых планов в 1C

1. Переключите интерфейс на «Планирование»









Дружелюбный русский алгоритмический язык, который обеспечивает наглядность (сокр. ДРАКОН)

— визуальный алгоритмический язык программирования и моделирования. Был разработан в рамках космической программы «Буран».





Сложности 1С УПП

- * 1С заточена под централизованный, а не распределенный ввод данных
- * 1С УПП без доработок пригодна только для небольших производств



Спасибо за внимание!

cio@mida.ua

+380504842256

